

# Salgskonulent

**ANSØGNINGSFRIST: 20. APRIL 2024**

# Daily Media

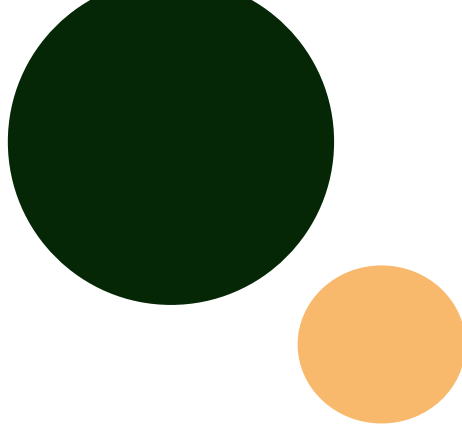
HVEM ER VI?

Daily Media er et mediehus specialiseret i at formidle gode mad-, velvære- og rejseoplevelser til de danske forbrugere gennem de stærke brands Downtown.dk, Takeoffer.dk, Niche.dk og Spisibyen.dk, som har gjort hverdagen bedre og billigere for flere end 1 million danskere.

## HVORFOR FLERE SALGSKONSULENTER?

Vi har store vækstambitioner, og starter derfor et nyt salgsteam op med fokus på opsøgende salg. I første omgang med to medarbejdere med reference til salgschef, **Thor Høst**, som har solid erfaring med at etablere og udvikle stærke salgsteams. Det nye salgsteam indgår i den samlede salgsafdeling, som også består af et eksisterende salgsteam med stor brancheerfaring.

# Dine ansvar som Salgskonsulent



I din rolle som salgskonsulent vil du primært kontakte restauranter, butikker og hoteller over telefonen og via email.

Du vil booke og afholde egne møder både online og fysisk. Vi går meget op i et højt energi- og aktivitetsniveau, da timingen i at lukke en ordre, kan være afgørende.

Du understøttes af et CRM-system, relevante dataværktøjer, salgsmateriale og hands-on coaching, så du har optimale betingelser.

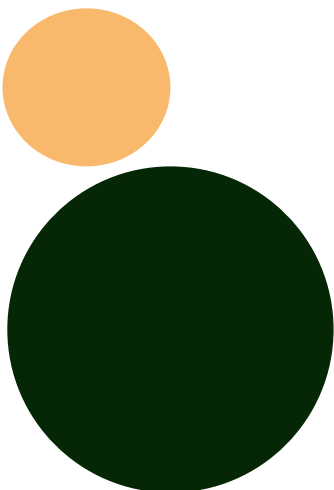
Vi har et samarbejde med et eksternt salgsbureau, som også bidrager med bookede møder, som du skal afholde.

Thor Høst, salgschef:

*"Jeg glæder mig virkelig meget til at denne nyoprettede salgsafdeling, der med et kæmpe markedspotentiale, vil hjælpe Daily Media med så stor vækst, at det ikke går ubemærket hen blandt vores kollegaer og markedet. Samtidig er det virkelig vigtigt for mig, at vi har det hamrende sjovt imens."*

# Vi forventer, at du:

- \* Har minimum 6 måneders erfaring fra telesalg – gerne mere.
- \* Elsker at tale i telefon.
- \* Har et højt energi- og aktivitetsniveau.
- \* Har erfaring med CRM-systemer.
- \* Er positiv og ser løsninger, både i samarbejde med dine kollegaer og partnere.
- \* Erfaring fra hotel-, restaurations-, detail- og velvære-brancherne er en fordel.



# Vi tilbyder:

- \* Grundløn med attraktiv bonusordning.
- \* God work-life balance.
- \* Del af en arbejdsplads med en stærk kultur med højt til loftet og frihed under ansvar
- \* Store muligheder for personlig og karrieremæssig udvikling. Vi er på en spændende rejse, der giver gode fremtidsmuligheder.
- \* En konkret karrieretrappe.
- \* Dygtige og imødekommende kollegaer samt et solidt bagland.
- \* Store kontorlokaler centralt på Vesterbro (kun 2 minutter fra Hovedbanegården).
- \* Fredagsbarer, firmaarrangementer, lækker frokost og masser af snacks.

# Praktiske oplysninger:

STILLING:  
**Salgskonsulent - Fastansættelse**

ANSØGNINGSFRIST:  
**20. april 2024**

STARTDATO:  
**Snarest muligt – vi vil efter bedste evne forsøge  
at koordinere så begge salgskonsulenter starter  
samtidigt.**

LØN:  
**Efter aftale og erfaring**

**ANSØG HER**

Har du ikke lige et opdateret CV og er en smule nysgerrig, så tag endelig kontakt.

Kontakt Salgschef **Thor Høst** på [tgh@dailymedia.dk](mailto:tgh@dailymedia.dk) eller telefon +45 42755557.

Udforsk Daily Medias brands og læs mere om, hvad vi laver her: [www.dailymedia.dk/vores-brands](http://www.dailymedia.dk/vores-brands)

Mød teamet her: [www.dailymedia.dk/moed-hele-familien](http://www.dailymedia.dk/moed-hele-familien)